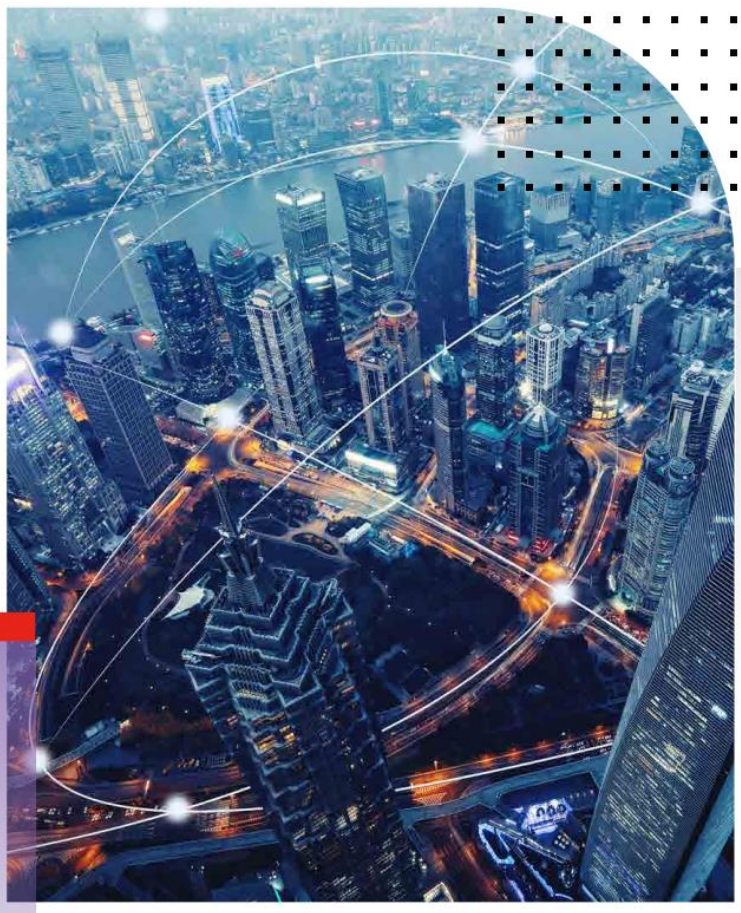
CHANNEL CHEAT SHEET

Fortinet Adaptive Cloud Security



Opportunity bei Cloud-Sicherheit

Große Opportunity	**Wachstumsstarke** Opportunity	**Aufbauend** auf Ihrer Erfahrung	**Neuer Geschäfts-**ausbau	**Security Fabric** neue Chancen
Public-Cloud-Dienste bis 2025 US$1.3 trillion[1]	Über 22,5 % Wachstum Covid beschleunigte Umstellung auf Clouds	Cloud-Bestseller: FortiGate FortiWeb FortiMail	Speziell für Cloud: FortiCWP FortiCASB	

Kundenherausforderungen

- **Digitale Angriffsfläche** *wächst – immer mehr anfällige Anwendungen und Daten*
- **Diverse Cloud-Umgebungen** *bringen neue Komplexität und verringern die Transparenz*
- **Agile DevOps-Umgebungen** *sind hochdynamisch und erhöhen die Sicherheitsrisiken*
- **Fachkräftemangel** *verschärft das Problem: zu viele Plattformen und Einzellösungen, die verwaltet werden müssen*

Vorteile einer Umstellung

- **Sichere Verbindungen**: *sichere und belastbare Konnektivität von Benutzern, Websites, Apps und Clouds*
- **Agile Cloud Sicherheit:** *konsistenter Schutz und Automatisierung der Enterprise-Klasse in Cloud-, Kubernetes-, Hybrid- und On-Premises-Umgebungen*
- **Anwendungssicherheit**: *AI/ML-gesteuerte Webanwendung, API- und Workload-Schutz, Containersicherheit*
- **Security Compliance**: *aggregiert Compliance-Informationen mehrerer Cloud-Diensten und APIs*
- **Transparenz + Kontrolle**: *klare Transparenz und konsistente Kontrolle von Cloud-Bereitstellungen und SaaS*

Warum jetzt?

- **Digitale Transformation**: *nimmt jetzt nach der Corona-Pandemie an Fahrt auf*
- **Sich entwickelnde Angriffsvektoren:** *73 % der Cybersicherheitsvorfälle betreffen jetzt Cloud-Assets*[2]
- **Vorsprung vor Mitbewerbern**: *Wenn Sie Kunden jetzt keine Cloud-Security anbieten, werden es andere tun.*
- **Neue Aufträge**: *weil Sie auf dem guten, vertrauensvollem Verhältnis zu Ihren Kunden aufbauen*
- **Margen schützen**: *mit hochwertigen Zusatzlösungen von einem Anbieter, der Channel-Partner wirklich unterstützt*

Warum Fortinet?

IT Security Top-Anbieter	**Integration** mit allen Clouds	**Breite Abdeckung** von Angriffsvektoren	**Weniger** Komplexität	**Security Fabric** Integration
Gartner MQ Leader: Netzwerk-Firewalls + WAN Edge	Native Integration mit allen Clouds, Public & Privat	Abdeckung aller Sicherheitsanforderungen (Netzwerk, Apps ...	Vereinfachte Sicherheit und Konnektivität in allen Clouds	Ausbaufähig Zukunftssicher Umfassend

Quellen: [1] *"IDC Forecasts Worldwide "Whole Cloud" Spending to Reach $1.3 Trillion by 2025, 14 Sep 2021*
[2] *Verizon 2021 Data Breach Investigations Report (DBIR)*

Native Integration

aws, AWS Outposts, Google Cloud, Anthos, IBM Cloud, Microsoft Azure, Azure Stack, ORACLE Cloud, Alibaba Cloud, kubernetes, openstack, vmware, EQUINIX

Umfassender Schutz

Sichere Konnektivität

- FortiClient
- Secure SD-WAN
- FortiCASB

Netzwerk-Security

- FortiGate
- FortiSandbox
- FortiCWP

Application-Security

- FortiWeb
- FortiMail
- Container Guardian

Management und Automatisierung

Sicherheitsoperationen

- FortiManager
- FortiAnalyzer
- FortiSIEM

SecDevOps

RED HAT ANSIBLE Automation, GitHub, tufin, Terraform

Sicherheitsautomatisierung

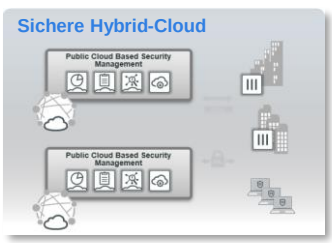
- Fabric Connectors
- Fabric API
- Automation Stitches

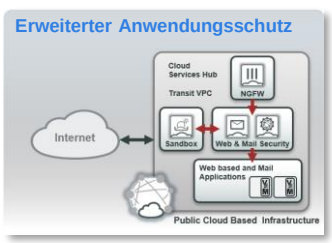
Flexible Verbrauchsmodelle

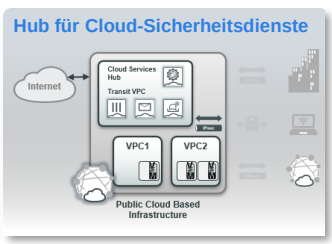
- Free Trial
- Stündlich
- Monatlich
- ein- oder mehrjährig
- BYOL
- Private Angebote

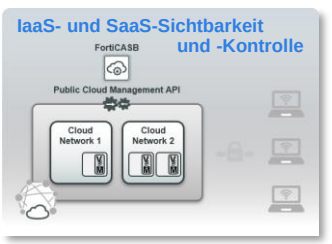
Hinweis: Verbrauchsoptionen abhängig von Cloud-Provider-Programmen

Unterstützung vieler Anwendungsfälle









Ihre nächsten Schritte

BUSINESS MODEL → SPECIALIZATION

Lernen: Cloud Hub im Partner-Portal

Überzeugen: Kampagnen

Für weitere Informationen wenden Sie sich an Ihren Fortinet-Ansprechpartner oder schreiben Sie an emea_partners@fortinet.com