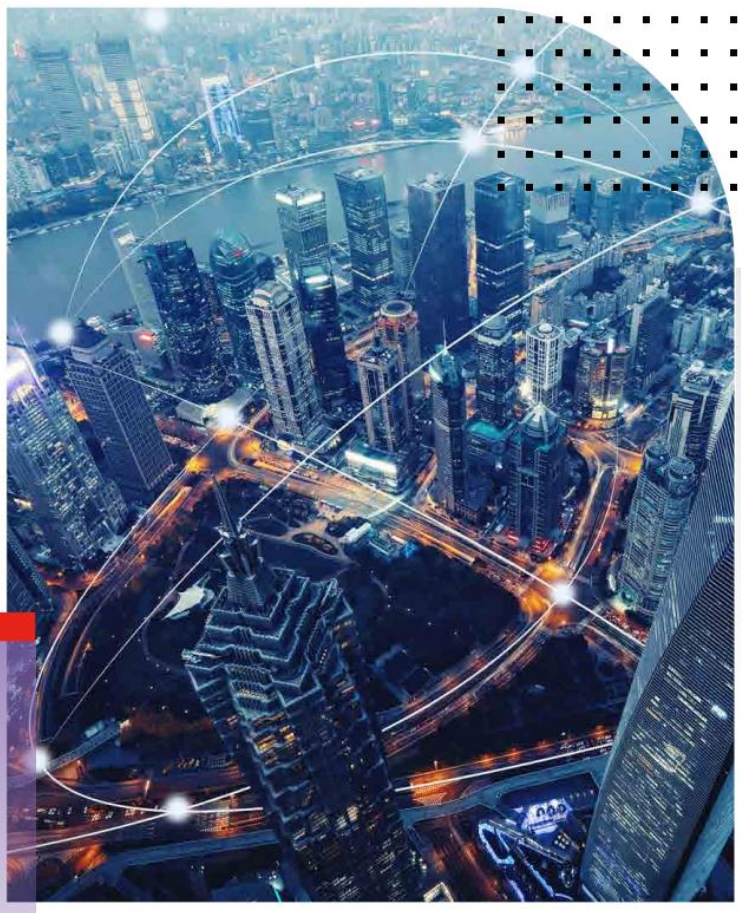
CHANNEL CHEAT SHEET

Fortinet Secure SD-WAN



SD-WAN-Opportunity

Große Opportunity

60 % der Unternehmen planen Einführung bis 2023

Markt von 5 Mrd. US$

Wachstumsstarke Opportunity

Über 30 % Wachstum

Am schnellsten wachsendes WAN-Edge-Segment

Einfach zu verkaufen

Kostenlos enthalten in

FortiGate

Neuer Geschäfts-ausbau

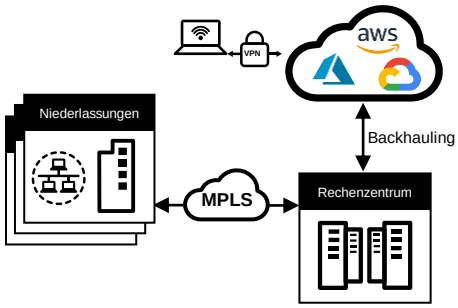
SD-Branch: Modernisierung

FortiSwitch FortiAP FortiExtender

Security Fabric neue Chancen

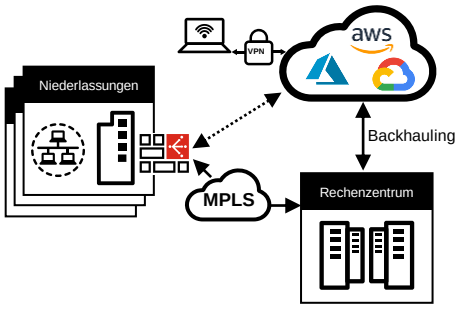
Kundenherausforderungen

- Hohe **Kosten** von privaten WANs (MPLS …)
- Mangelnde **Agilität** für die digitale Transformation
- Schlechte **Benutzererfahrung** wegen Backhauling (Latenz …)
- Schwieriges Netzwerk-**Managing**
  (QoS, schlechte Anwendungsleistung, komplizierte Fehlerbehebung …)



Vorteile einer Umstellung

- **Geringere Kosten** für Verbindungen: *transportagnostisch, flexibel, Failover*
- Mehr **Agilität**: *schnelle Transformation von WAN-Edge und Niederlassungen*
- **Direkter Zugang** zu Cloud-Diensten: *unabhängiger vom Backhaul*
- **Weniger** Komplexität: *Security, Netzwerk, Switching, Konnektivität … alles integriert*
- Mehr **Transparenz**: *zentrale Verwaltung und Fehlerbehebung*



Warum umstellen?

- Digitale **Transformation**: *neue Geschäftsmodelle, Produkte, Leistungen oder Wettbewerbsdruck*
- **Effizienz**vorteile: *schnelle Einführung neuer Cloud-Anbieter, Infrastrukturen oder Anwendungen*
- Arbeits-**Umgebung**: *Ausbau von Remote- und virtueller Arbeit, weil Änderungen schnell möglich sind*
- **Risiko**-Exposition: *wegen schnell wachsender digitaler Angriffsfläche (Apps, Infra., Arbeit)*
- **Finanzielle** Aspekte: *regulatorische u. Compliance-Bußgelder, Rechtskosten bei Sicherheitsvorfällen*

Warum Fortinet?

SD-WAN Top-Anbieter

Gartner: Leader bei WAN-Edge-Infrastrukturen

IT Security Top-Anbieter

Gartner: Leader bei Netzwerk-Firewalls

Geringste TCO auf dem Markt

SD-WAN + Security in einer einzigen Appliance

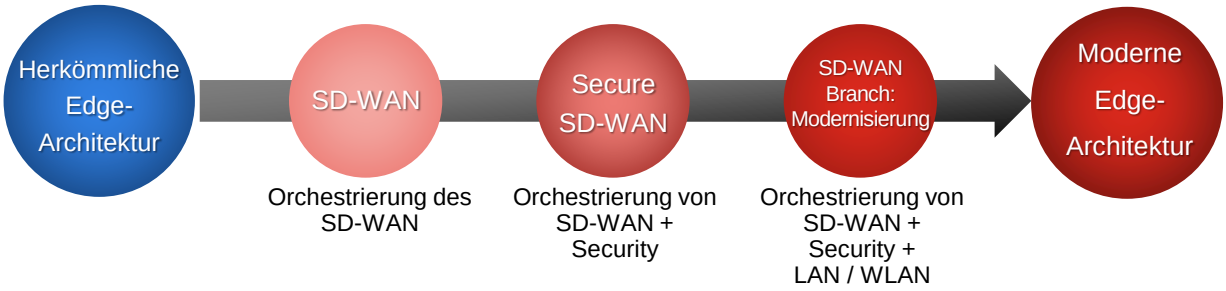
Weniger Komplexität

Integriertes Management SD-WAN Edge/Branch + Security

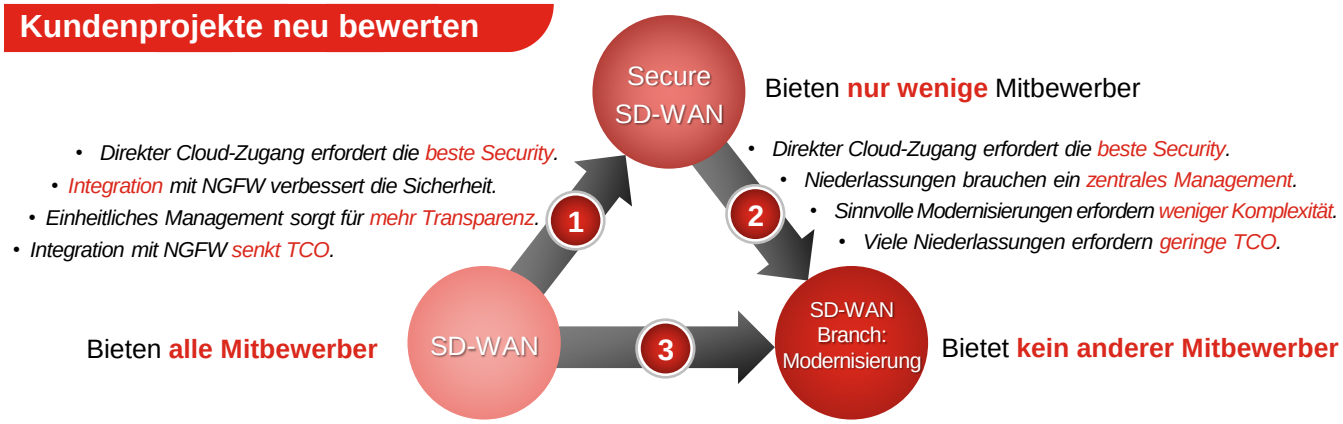
Security Fabric-Integration

Ausbaufähig Zukunftssicher Umfassend

WAN-Edge-Market



Kundenprojekte neu bewerten



SD-WAN-Wettbewerbslandschaft

Nischenlösungen
- VMware VeloCloud
- Palo Alto CloudGenix
- Versa Networks
- Oracle Talari

WAN-Optimierer
- Citrix
- Riverbeb
- Silver Peak

Keine Security
Kein SD-Branch

FORTINET

- ✓ **Erstklassiges SD-WAN**
- ✓ **Erstklassige Sicherheit**
- ✓ **Secure SD-Branch**
- ✓ **Security Fabric**

Schlechtes SD-WAN
Kein SD-Branch

NGFW-Anbieter
- Palo Alto NGFW

Netzwerk-Anbieter
- CISCO Viptela
- CISCO Meraki

Was Fortinet Kunden schätzen

SD-WAN-Steuerung
- Intelligente Pfadwahl
- SLA-basierte Entscheidung
- Absichtsbasierte Segmentierung

Multi-Path-Intelligence
- Kontinuierlicher Geschäftsbetrieb
- Geringe Latenz
- Geringer Jitter

Einheitliche Konnektivität
- LTE + Breitband
- LAN-Edge
- SD-Branch

Anwendungserkennung
- VoIP + Video
- Geschäftsanwendungen
- Kundenspezifische Anwendungen

Netzwerk-Sicherheit
- Next-Gen Firewall
- Bedrohungsschutz
- IPS

Compliance
- Standards + Vorschriften
- Cloud-Zugang
- Berichte

Einfaches Management
- Zentrale Konsole
- Einfache Beschaffung
- Zero-Touch-Bereitstellung

Ihre nächsten Schritte

Margen erhöhen: Spezialisierungen

Lernen: SD-WAN Playbook

Besser verkaufen: Partner-Portal

Überzeugen: CTAP